

CÔNG TY CỔ PHẦN Ô TÔ TMT

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Số: 280/TMT-TCKT

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

V/v: Giải trình KQ SXKD Quý 1 năm
2014 trên BCTC riêng trước kiểm toán

Hà Nội, ngày 16 tháng 4 năm 2014

Kính gửi: - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
- Sở Giao dịch Chứng khoán Tp. HCM

Thực hiện quy định tại thông tư số: 52/2012/TT-BTC ngày 05/4/2012 của Bộ Tài chính hướng dẫn về việc công bố thông tin trên thị trường chứng khoán; Căn cứ Báo cáo tài chính riêng Quý 1 năm 2014 trước kiểm toán.

Ngày 16/4/2014, Công ty Cổ phần ô tô TMT đã tiến hành công bố Báo cáo tài chính riêng Quý 1 năm 2014 trước kiểm toán. Liên quan đến nội dung công bố, Công ty chúng tôi xin giải trình về lợi nhuận sau thuế Quý 1 năm 2014 đạt 10,1 tỷ đồng biến động trên 10% so với lợi nhuận sau thuế cùng kỳ năm 2013 là -7,8 tỷ đồng.

Nhận định của HĐQT năm 2014 là một năm khởi sắc của nền kinh tế, đón đầu cơ hội. Năm 2013 Công ty đã bắt tay thực hiện ngay việc tái cấu trúc và quản trị lại Công ty về nhiều mặt cụ thể như sau:

- Về Công tác tổ chức Nhân sự: Trước nhu cầu đổi mới, Công ty dung chính sách thu hút để tuyển dụng nhiều nhân viên quản lý và cán bộ chủ chốt có trình độ chuyên môn giỏi đáp ứng được yêu cầu sản xuất kinh doanh trong tình hình mới.

- Về Công tác với các tổ chức tín dụng: Công ty thúc đẩy công tác bán hàng bằng nhiều hình thức tạo doanh thu và dòng tiền mạnh đảm bảo tính thanh khoản, nâng cao hạng tín dụng, nâng cao uy tín với Ngân hàng, vay được lãi suất thấp phục vụ cho sản xuất và được hưởng và đảm bảo vốn lưu động phục vụ cho sản xuất.

- Về cơ cấu sản phẩm: Năm bắt được nhu cầu thị trường, ban lãnh đạo Công ty đã lựa chọn tập trung vào sản xuất 6 loại sản phẩm mới, mẫu mã mới với giá cả hợp lý do đó nhu cầu thị trường trong nước hưởng ứng rất tích cực, như CLKC13280D 8T ben A, 1 cầu; CLKC13280T 8T ben A, 1 cầu; CLDF9670D 7T ben A 1 cầu; CLDF9670T 7T ben A 1 cầu; CLZB6020D-2T ben A 1 cầu CLKC 6625 ben A 1 cầu ... Xe sản xuất lắp ráp không đáp ứng đủ để xuất cho Đại lý, đặc biệt có những Đại lý đã đặt tiền trước 100% để chờ mua xe.

- Về chính sách bán hàng: Ban lãnh đạo Công ty đã đưa ra các giải pháp nhằm thúc đẩy công tác bán hàng như các chương trình khuyến mại hợp lý và cơ chế khoán trên doanh số cho trung tâm bán hàng...

- Bên cạnh đó, Công ty cũng chú trọng thay đổi cơ cấu sản phẩm, đưa ra các cải tiến về kỹ thuật, triển khai hợp tác kinh doanh với các tập đoàn xe tải nặng sinotruck của Trung Quốc để độc quyền nhập khẩu một số loại xe chuyển giao công nghệ, lắp ráp, và phân phối các loại xe này.



Kết quả của việc tái cơ cấu trên đã được thể hiện bằng thực tế và thể hiện rất rõ nét qua các chỉ tiêu sau:

- Quý 1 năm 2014 Tổng doanh thu bán hàng hóa, dịch vụ tăng 149,32% so với cùng kỳ năm 2013, Theo đó, giá vốn Quý I năm 2014 tăng 251,82%, Lợi nhuận gộp Quý 1 năm 2014 tăng 342,22% và Lợi nhuận sau thuế Quý 1 năm 2014 tăng 228,21% so với cùng kỳ năm 2013.

Mặt khác, Tổng doanh thu thuần Quý 1 năm 2014 tăng 154,10 tỷ đồng tương ứng tăng 260,99%, nhưng chi phí bán hàng Quý 1 năm 2014 chỉ tăng 2,29 tỷ đồng tương ứng 44,03% so với cùng kỳ năm 2013.


Kết quả tái cơ cấu doanh nghiệp đã giúp công ty quản lý và kiểm soát tốt các chi phí hoạt động cụ thể:

+Chi phí quản lý doanh nghiệp Quý 1 năm 2014 giảm 0,28 tỷ đồng tương ứng giảm 5,07%.

+Chi phí tài chính quý I năm 2014 giảm 1,9 tỷ đồng tương ứng giảm 42.81% (trong đó chi phí lãi vay giảm 3,2 tỷ đồng tương ứng giảm 71.61%) so với cùng kỳ năm 2013.

Nhìn chung Kết quả sản xuất kinh doanh 3 tháng đầu năm 2014 đã đưa lại kết quả vượt xa so với kế hoạch đặt ra. Điều đó nhờ vào sự nỗ lực của cán bộ công nhân viên trong toàn Công ty, đồng thời Ban lãnh đạo Công ty đã nắm bắt kịp thời cơ chuyển mình của nền kinh tế để định hướng chiến lược phát triển và đưa Công ty đi đúng với đà phát triển của nền kinh tế cũng như đáp ứng nhu cầu thị trường.

Xin trân trọng báo cáo!

Nơi nhận: 

- Như trên;
- Lưu VP, P.TCKT.



Bùi Văn Hữu